



Référence : Acheteur Industriel
Diffusion : Externe

Acheteur Industriel (H/F)

CDI • Avril 2024 • Toulouse

CONTEXTE :

Acteur majeur et reconnu des industries Spatiale et de Défense depuis plus de 20 ans, HEMERIA a été fondé avec l'idée que chaque nation devait pouvoir accéder à des capacités spatiales et de défense autonomes, pour un monde plus sûr, plus durable et plus équitable.

Nous aidons ainsi nos clients à déployer leurs missions tactiques dans des environnements contraints répondant à des enjeux stratégiques forts tels que la protection des populations et des territoires, la diffusion et collecte d'informations ou encore l'accès plus aisé à l'espace.

Pour cela, HEMERIA conçoit et produit des systèmes opérationnels au plus haut degré de performance tels que des nano satellites, des aérostats tactiques ou scientifiques, des systèmes de tracking, des équipements embarqués ; et maintient en conditions opérationnelles des sous-systèmes critiques pour les leaders européens et mondiaux des domaines de la Défense et du Spatial.

N'attendez plus, embarquez à bord de l'aventure HEMERIA et rejoignez notre équipe de 400 collaborateurs déterminés à relever les défis de demain !

Nous recherchons un **Acheteur Industriel (H/F)** pour venir renforcer nos équipes **HEMERIA** localisées sur **Toulouse**.

MISSIONS :

- Analyser en vérifiant la complétude des données d'entrée et traiter la Demande d'Achat,
- Effectuer le sourcing de fournisseurs pertinents et évaluer leur capacité à répondre aux besoins de l'entreprise,
- Effectuer la sélection des fournisseurs,
- Construire, soumettre et analyser les appels d'offres (coût, qualité, délai),
- Effectuer la négociation des conditions d'achat avec le fournisseur sélectionné (meilleurs prix, délais de livraison les plus favorables, garantie de qualité),
- Elaborer les commandes d'achats et les contrats d'achats si nécessaire,
- Suivre l'état de la commande (Accusé de Réception-Commande, délais),
- Communiquer aux clients internes sur l'état d'avancement des commandes,
- Assurer l'interface entre le service comptabilité et les fournisseurs,
- Assurer une veille sur les tendances du marché, les innovations technologiques.

PROFIL :

- Très bonne capacité de négociation,
- Aptitude à synthétiser et à présenter des offres aux clients internes,
- Connaissances techniques approfondies et maîtrise des normes dans le domaine spatial et de la Défense,
- Maîtrise d'ERP,
- Maîtrise de l'anglais,
- Une expérience préalable dans les achats électroniques serait un plus.

REJOIGNEZ-NOUS :

ADRESSEZ-NOUS VOTRE CANDIDATURE

recrutement@hemeria-group.com