

Référence : Bid Manager système Defense
Diffusion : Externe

Bid Manager Défense (Offre système et équipement complexe) (F/H)

CDI ● ASAP ● Toulouse

CONTEXTE :

Acteur majeur et reconnu des industries Spatiale et de Défense depuis plus de 20 ans, HEMERIA a été fondé avec l'idée que chaque nation devait pouvoir accéder à des capacités spatiales et de défense autonomes, pour un monde plus sûr, plus durable et plus équitable.

Nous aidons ainsi nos clients à déployer leurs missions tactiques dans des environnements contraints répondant à des enjeux stratégiques forts tels que la protection des populations et des territoires, la diffusion et collecte d'informations ou encore l'accès plus aisé à l'espace.

Pour cela, HEMERIA conçoit et produit des systèmes opérationnels au plus haut degré de performance tels que des nano satellites, des aérostats tactiques ou scientifiques, des systèmes de tracking, des équipements embarqués ; et maintient en conditions opérationnelles des sous-systèmes critiques pour les leaders européens et mondiaux des domaines de la Défense et du Spatial.

N'attendez plus, embarquez à bord de l'aventure HEMERIA et rejoignez notre équipe de 400 collaborateurs déterminés à relever les défis de demain !

Nous recherchons un ***Bid Manager Défense (Offre système et équipement complexe) (F/H)*** pour venir renforcer nos équipes ***HEMERIA*** au sein de notre division **DEFENSE** localisées sur ***Toulouse.***

Bid Manager Défense (Offre système et équipement complexe)

MISSIONS :

Au sein de la division Défense, nous recherchons un Bid Manager système défense complexe (H/F) pour soutenir le développement de nos activités systèmes et équipements. Vous interviendrez sur des projets du domaine de la Défense avec une dominante en développement de système électronique et informatique.

Les systèmes développés ont comme dominante technique : l'électronique analogique/numérique, l'électronique de puissance, l'optronique, le contrôle commande sécuritaire, la safety et l'informatique embarqué.

Le Bid Manager dans l'organisation, *un rôle transverse* :

- Construire les réponses aux appels d'offres en lien avec les ressources techniques (ingénierie, méthode, production), achats et qualité de l'entreprise,
- Accompagner l'équipe commerciale durant toute la phase d'instruction de l'offre (négociation technique et financière).

Les missions du Bid Manager sont les suivantes :

- Piloter le processus de réponse aux appels d'offres,
- Avec le soutien du binôme commercial, formaliser les attentes du client et définir la stratégie de gain de l'affaire,
- Construire et piloter le montage de l'offre et dimensionner le budget optimum (en relation avec la Direction de l'Ingénierie et la Direction des Opérations),
- Identifier les risques et exploiter les opportunités en phase d'avant-vente,
- Piloter les réunions internes de consolidation de l'offre,
- Défendre avec l'équipe commerciale l'offre auprès du client,
- Après le gain de l'affaire, assurer le transfert vers l'équipe projet et soutenir le chef de projet sur les premiers jalons,
- Enrichir le RETEX pour améliorer les offres futures et gagner en efficacité (assurer le reuse),
- Participer à l'élaboration et au développement de la roadmap Systèmes Complexes du domaine défense et dissuasion.

PROFIL :

- De formation ingénieur, vous justifiez d'au moins 5 ans d'expérience dans le développement de système complexe idéalement dans l'industrie de défense,
- Vous possédez une appétence forte pour les projets ambitieux avec une complexité technique significative,
- Vous savez vous positionner sur les aspects techniques, organisationnels et financiers d'une offre,
- Doté(e) de fortes compétences d'expression orale et écrite, vous savez convaincre,
- Vous aimez animer et organiser,

HEMERIA - 8, impasse Boudeville - CS 22324 - 31023 TOULOUSE -France
Tel : 33 (0)5 82 95 16 22 - recrutement@hemeria-group.com
www.hemeria-group.com

Bid Manager Défense (Offre système et équipement complexe)

- Vous savez comprendre les attentes explicites et implicites du client et vous guidez l'équipe de Bid dans la bonne direction,
- Vous maitrisez le français et l'anglais et êtes en capacité de négocier,
- Une bonne assise technique en ingénierie de système est attendue,
- Vous aimez innover et surprendre et vous êtes rigoureux et pragmatique,
- Vous êtes doté d'un très bon relationnel et restez positif dans toutes les situations,
- Ce poste vous fera voyager avec des déplacements à prévoir en France et à l'étranger,
- Une maitrise des dossiers type appels d'offre ou marché public est un plus,
- Habilitable Défense.

REJOIGNEZ-NOUS :

ADRESSEZ-NOUS VOTRE CANDIDATURE

recrutement@hemeria-group.com

HEMERIA - 8, impasse Boudeville - CS 22324 - 31023 TOULOUSE -France
Tel : 33 (0)5 82 95 16 22 - recrutement@hemeria-group.com
www.hemeria-group.com