



hemeria

Référence : CDI – NST

Diffusion : Externe

Chef de Projet H/F

CDI • Mai 2022 • Toulouse

CONTEXTE :

Avec 200 collaborateurs et un chiffre d'affaires de 35 millions d'euros, HEMERIA conçoit et fabrique des équipements et systèmes à forte intensité technologique et sécurité de fonctionnement pour deux marchés très exigeants : l'industrie spatiale et la dissuasion française.

Jeune société, bénéficiant d'un héritage de plus de trente ans, HEMERIA s'est fixée de grandes ambitions de développement, en participant très activement au développement du futur de l'espace et aux enjeux de dissuasion.

Dans le spatial, HEMERIA conçoit, réalise, teste et intègre des sous-systèmes thermiques, des harnais embarqués, ainsi que des structures composites et aluminium pour satellites.

La société développe sa propre gamme de nanosatellites. Ces petits satellites de demain, déployés seuls ou en constellations, fourniront en données l'économie numérique du futur et favoriseront l'émergence de nouveaux services et applications.

Pour la Défense, HEMERIA conçoit, fabrique et teste des équipements embarqués électroniques destinés à la dissuasion océanique et aéroportée. HEMERIA est également fournisseur de systèmes de trajectographie optiques (EOTS) pour centre d'essais en vol.

HEMERIA fournit un ensemble de services (réparation, rénovation, étude, fabrication, et traitement d'obsolescence) permettant de garantir le maintien en conditions opérationnelles d'équipements électroniques à haute criticité. Maintenus, rénovés, ces équipements voient ainsi leur performance et leur disponibilité améliorées.

Engagée, HEMERIA s'appuie sur des valeurs fondamentales : la satisfaction clients, la qualité des relations humaines, une éthique rigoureuse, une contribution à l'amélioration des conditions de vie sur notre planète.

Chef de Projet

MISSIONS :

Au sein de la Ligne d'Offre NanoSatellite (NST) nous recherchons **un/une Chef de Projet (H/F)** afin de piloter des projets Spatiaux en cours.

Vous aurez la responsabilité de projet dans son ensemble, depuis sa phase amont d'étude, jusqu'à la réalisation et la livraison des satellites. De fait, vous serez amené(e) à collaborer avec tout type de métiers.

Rattaché(e) au Responsable de la Ligne d'Offre, **vous serez en charge de garantir la réalisation du projet** dans la tenue des objectifs qualité, coût, délais, et de ce fait vous aurez la responsabilité de :

- Piloter le projet en interne et en externe.
- Piloter les équipes projet multidisciplinaires en relation avec les responsables techniques.
- Gérer la relation client en relation avec le Responsable de ligne d'Offre (suivi des actions, revues, réunions d'avancement, gestion des faits contractuels ...)
- Gérer les coûts : consolider les budgets, garantir la rentabilité du projet, gérer l'encours financier et les Reste A Faire.
- Gérer et consolider le planning afin de garantir la tenue des délais.
- Assurer le reporting régulier et la remontée de faits marquants auprès du Responsable de ligne d'Offre (Tableaux de bord...)
- Participer à la rédaction des documentations.
- Superviser la réalisation et la validation des livrables Projet.
- Organiser et mener les revues Projet.
- Consolider et suivre les achats.
- Elaborer les plans Projet et la structure de pilotage (Plan de Management, Plan de développement ...) en tenant compte des processus de la société et des exigences de management du client.
- Piloter les évolutions / avenants sur Projet- Gérer les risques et opportunité.

PROFIL :

Vous avez une expérience de minimum **8 à 10 ans en gestion de projets de réalisation de systèmes complexes, idéalement dans l'environnement du Spatial.**

- Vous maîtrisez les outils de gestion de projet (MS PROJECT).
- Vous savez anticiper et alerter sur les dérives.
- Vous supervisez la réalisation (production, tests).
- Vous contribuez aux actions d'amélioration continue.
- Vous justifiez d'un excellent relationnel, de leadership, de rigueur et de pragmatisme.
- Vous êtes un bon négociateur, persuasif et tenace.
- Vous avez un niveau d'Anglais avancé vous permettant de communiquer aussi bien par écrit qu'à l'oral.

Si vous vous reconnaissez dans ce portrait et que les missions sont en adéquation avec votre projet professionnel, alors :

REJOIGNEZ-NOUS :

ADRESSEZ-NOUS VOTRE CANDIDATURE

recrutement@hemeria-group.com

HEMERIA - 8, impasse Boudeville - CS 22324 - 31023 TOULOUSE -France

Tel : 33 (0)5 82 95 16 22 - recrutement@hemeria-group.com

www.hemeria-group.com

